

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ МЕМОРАНДУМ

Общество с ограниченной ответственностью «БЭЛТИ-ГРАНД»

(полное фирменное наименование эмитента ценных бумаг)

биржевые облигации бездокументарные процентные неконвертируемые с централизованным учетом прав серии БО-П04, в количестве 250 000 (Двести пятьдесят тысяч) штук, номинальной стоимостью 1 000 (Одна тысяча) российских рублей каждая, общей номинальной стоимостью 250 000 000 (Двести пятьдесят миллионов) российских рублей, со сроком погашения в 2040-й день с даты начала размещения биржевых облигаций, размещаемые по открытой подписке, регистрационный номер выпуска 4B02-04-00417-R-001P от 23.06.2021 г.

В отношении указанных ценных бумаг не осуществлена регистрация проспекта ценных бумаг

Информация, содержащаяся в настоящем инвестиционном меморандуме, подлежит раскрытию в соответствии с требованиями Правил листинга ПАО Московская Биржа к раскрытию информации эмитентами, допущенных к организованным торгам без их включения в котировальные списки и без регистрации проспекта ценных бумаг (без представления бирже проспекта ценных бумаг)

**Генеральный директор
ООО «БЭЛТИ-ГРАНД»**

(подпись)

К.В. Добринский

Настоящий инвестиционный меморандум содержит сведения об эмитенте, о финансово-хозяйственной деятельности эмитента, финансовом состоянии эмитента, о размещаемых (размещенных) ценных бумагах и исполнении обязательств по ним. Инвесторы не должны полностью полагаться на оценки и прогнозы эмитента, приведенные в настоящем инвестиционном меморандуме, так как фактические результаты деятельности эмитента в будущем могут отличаться от прогнозируемых результатов по многим причинам. Приобретение ценных бумаг эмитента связано с рисками, описанными в настоящем инвестиционном меморандуме.

Содержание

	<i>Стр.</i>
1. Общие сведения об эмитенте	3
1.1. Основные сведения об эмитенте: полное и сокращенное фирменные наименования, ИНН, ОГРН, место нахождения, дата государственной регистрации.	3
1.2. Краткая характеристика эмитента, история создания и ключевые этапы развития эмитента, адрес страницы в сети Интернет, на которой размещен устав эмитента	3
1.3. Стратегия и планы развития деятельности эмитента.	3
1.4. Описание отрасли или сегмента, в которых эмитент осуществляет свою основную операционную деятельность. Рынок и рыночные позиции эмитента (масштаб деятельности, география присутствия, диверсификация бизнеса, специализация, рыночная ниша). Конкуренты эмитента	4
1.5. Описание структуры эмитента	5
1.6. Структура участников (бенефициары и доли их прямого или косвенного владения в капитале эмитента), сведения об органах управления (совет директоров, коллегиальный исполнительный орган) и сведения о руководстве (топ-менеджменте) эмитента.	6
1.7. Сведения о кредитных рейтингах эмитента	6
2. Сведения о финансово-хозяйственной деятельности и финансовом состоянии эмитента:	6
2.1. Операционная деятельность в динамике за последние 3 года.	6
2.2. Оценка финансового состояния эмитента в динамике за последние 3 года	7
2.3. Структура активов, обязательств, собственного капитала эмитента в динамике за последние 3 года	10
2.4. Кредитная история эмитента за последние 3 года	11
2.5. Основные кредиторы и дебиторы эмитента на последнюю отчетную дату	11
2.6. Описание судебных процессов (в случае их наличия), в которых участвует эмитент и которые могут существенно повлиять на финансовое состояние эмитента	12
3. Сведения о размещаемых (размещенных) ценных бумагах эмитента и исполнении обязательств по ним:	12
3.1. Основные сведения о размещаемых (размещенных) эмитентом ценных бумагах, в отношении которых составлен инвестиционный меморандум	12
3.2. Цели эмиссии ценных бумаг и планы по направлению полученных от размещения ценных бумаг денежных средств	12
3.3. Источники исполнения обязательств по ценным бумагам.	12
3.4. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью эмитента, которые могут влиять на исполнение обязательств по ценным бумагам, включая существующие и потенциальные риски. Политика эмитента в области управления рисками	12
3.5. Информация о всех размещенных ранее выпусках облигаций эмитента, с указанием информации об использовании привлеченных средств, поступивших от выпуска(ов) облигаций, а также приводится информация о выпусках облигаций, погашенных в течении последних 5 лет.	16
4. Иная информация, указываемая по усмотрению эмитента.	16

1. Общие сведения об эмитенте:

1.1. Основные сведения об эмитенте:

Полное фирменное наименование: *Общество с ограниченной ответственностью «БЭЛТИ-ГРАНД» (далее также «Эмитент» и «Компания»);*
сокращенное фирменное наименование: *ООО «БЭЛТИ-ГРАНД»;*
ИНН: *7728192413*
ОГРН: *1027739747122*
место нахождения: *117593, г. Москва, Литовский бульвар, д. 9/7;*
дата государственной регистрации: *04 октября 1999 г.*

1.2. Краткая характеристика эмитента, история создания и ключевые этапы развития эмитента

Основным видом экономической деятельности Компании является предоставление в финансовую аренду (лизинг) автотранспорта (легковой и грузовой транспорт), спецтехники и оборудования.

Лизинговая компания ООО «БЭЛТИ-ГРАНД» основана в 1999 году и занималась оснащением предприятий компьютерным и технологическим оборудованием через инструмент лизинга. В 2004 году было принято решение о развитии Компании на рынке лизинга, включая расширение работы с различными видами лизингового имущества, а также увеличение взаимодействия с банками.

С 2005-2006 года проявилась четкая направленность Компании на лизинг легкового автотранспорта, преимущественно премиум сегмента. В 2007 году был заключен первый кредитный договор со Сбербанком России, что вместе со стабильной собственной финансовой базой позволило в период кризиса 2008г. расширить деятельность и вывести Компанию на новый уровень развития. В период с 2010 по 2014 гг. Компания развивала как направления розничного лизинга автотранспорта, так и расширяла свой бизнес в премиум сегменте. Успешно пройдя кризис 2014 года, Компания приняла решение сконцентрироваться на ключевом направлении деятельности – лизинге премиального автотранспорта. За годы деятельности клиентам Компании были переданы несколько тысяч автомобилей, в том числе марок Бентли, Феррари, Майбах, Роллс-Ройс, Мазератти, Порше и прочие.

Компания является семейным бизнесом, уставный капитал составляет 130 млн. рублей, собственный капитал 276 млн. рублей.

Перечень услуг, предоставляемых в рамках лизинговой деятельности, достаточно широк:

- финансовый лизинг;*
- постановка автотранспорта в ГИБДД, а также подбор и замена номерных знаков;*
- страхование имущества в ведущих страховых компаниях, с возможностью включения страхования в лизинговые платежи, сопровождение при урегулировании страховых случаев;*
- обмен старого лизингового автомобиля на новый лизинговый автомобиль;*
- транспортировка автомобиля по адресу лизингополучателя «под ключ», в т.ч. в Европу;*
- учет автомобиля на имя лизинговой компании, включая администрирование штрафов.*

Основу лизинговых договоров составляют договора лизинга легкового автотранспорта, на втором месте грузовики и спецтехника, на третьем – оборудование. Платежи к получению лизингополучателей по уже заключенным договорам составляют более 1,38 млрд рублей.

Компания входит в ТОП-31 лизинговых компаний по лизингу легкового автотранспорта (Рэнкинг РА-Эксперт 2020 год).

Адрес страницы в сети Интернет, на которой размещен устав эмитента: <http://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=37215>.

1.3. Стратегия и планы развития деятельности эмитента.

Стратегические цели и планы Компании:

1. Основной целью является развитие Компании на рынке лизинговых услуг по передаче в лизинг автомобилей бизнес и премиум класса. Компания планирует развивать и усиливать данное направление за счет привлечения новых клиентов, увеличения объемов и количества заключенных договоров и объемов задолженности лизингополучателей. Текущая стратегия не предполагает развития новых для Компании сегментов лизинга, а также финансирования инвестиционных проектов каких-либо предприятий.

Приумножение клиентов – залог роста Компании, роста ее прибыли.

2. Высокий уровень качества предоставляемых услуг. Ключевой девиз / слоган Компании «Лизинг – это легко», что отражается в стратегии развития, а также в планах развития Компании.

3. Повышение уровня отношений с инвесторами, банками в целях рефинансирования текущего кредитного портфеля и привлечения заемных средств.

Привлечение заемных денежных средств Компанией осуществляется только для финансирования новых лизинговых договоров. 100% кредитных обязательств Компании выполняются в срок без каких-либо реструктуризаций. За годы работы банками-партнерами Компании стали Сбербанк России, ВТБ, Углеметбанк, Росбанк, МСП – Банк и другие банки.

4. Оптимизация управленческих и бизнес-процессов с точки зрения большей персонализации процесса заключения лизинговых договоров, а также упрощения взаимодействия клиента с компанией.

Финансовые цели Компании на 2021-2023 годы:

1. Органическое увеличение лизингового портфеля;

2. Ежегодный рост доли новых клиентов на 10-20% с целью перевода в дальнейшем данных клиентов в раздел постоянных и кратном расширении взаимодействия с ними;

3. Увеличение общей прибыли Компании;

1.4. Описание отрасли или сегмента, в которых эмитент осуществляет свою основную операционную деятельность. Рынок и рыночные позиции эмитента (масштаб деятельности, география присутствия, диверсификация бизнеса, специализация, рыночная ниша). Конкуренты эмитента.

Лизинг - это долгосрочная аренда имущества с последующим правом выкупа. Лизинг дает возможность лизингополучателю расширить производство и наладить обслуживание оборудования без крупных единовременных затрат и привлечения заемных средств. Все лизинговые платежи у лизингополучателя относятся на себестоимость, тем самым уменьшая налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. Сегодня лизинг является одной из перспективных форм обновления материально-технической базы предприятий всех отраслей экономики.

Основными преимуществами лизинга в настоящее время являются возможность применения ускоренной амортизации, рассрочка оплаты за приобретаемое имущество, скидки от производителей для стимулирования спроса.

В настоящий момент лизинговая отрасль находится на стадии развития, в условиях умеренной макроэкономической динамики, отсутствия существенных колебаний валютного курса и предъявлении отложенного спроса прошлых лет.

1-е полугодие 2020 года завершилось резким падением российского рынка лизинга на 22%, в то время как объемы нового бизнеса в Европе сократились еще значительно (-32%, по данным Leaseurope) вследствие более продолжительных и жестких ограничительных мер. Однако 2-е полугодие позволило существенно уменьшить просадку российского рынка, и, как следствие, по итогам всего 2020-го объем нового бизнеса в РФ составил 1 410 млрд рублей, показав отрицательную динамику лишь на 6% к прошлому году. Если рассматривать отдельно корпоративные сегменты, ж/д технику и авиатехнику, недвижимость, морские и речные суда, и розницу, то динамика оказалась разнонаправленной. Первые просели за 2020 год на 36%, в то время как объем нового бизнеса розничных сегментов показал рост на 9%.

По мнению Рейтингового агентства «Эксперт РА», основной драйвер рынка – автолизинг – показал прибавку объема нового бизнеса на 8%, несмотря на падение автопродаж (продажи новых легковых автомобилей и легких коммерческих автомобилей, по данным АЕБ, по итогам 2020 года снизились на 9%; рынок новых грузовых машин в 2020-м упал на 7%, по информации Автостата), и нарастил за год долю на рынке лизинга с 38% до 44%. Снижение спроса на услуги перевозчиков и каршеринг в крупных городах в связи с введенными ограничениями в 1-м полугодии 2020 года оказало давление на автолизинг и способствовало росту реструктуризаций лизинговых договоров. 2-е полугодие 2020 года сменилось взрывным ростом продаж в автосегменте из-за реализации отложенного спроса после отмены жестких карантинных ограничений и, как следствие, возобновления логистических цепочек с поставщиками автомобилей. Важным фактором, оказавшим влияние на рост автосегмента стали умножившиеся ожидания клиентов по увеличению цен на автомобили вследствие

девальвации рубля. В результате из топ - 20 компаний по новому бизнесу в сегменте автолизинга увеличение объемов продемонстрировали 16 игроков. Поддержку автолизингу оказали клиенты из МСБ, инвестиционная активность которого во многом определяет спрос на данный сегмент и его динамику, поэтому за 2020 год доля МСБ увеличилась на 4,5 п. п., с 53% до 57,5%, имея при этом большой потенциал для дальнейшего развития.

ООО «БЭЛТИ-ГРАНД» передаёт в финансовую аренду (лизинг) легковые автомобили, а также грузовики, оборудование и специальную технику.

Общий объем лизингового портфеля Компании по состоянию на 01.01.2021 составляет 1 288 млн. рублей, за 2020г. были заключены новые договоры финансового лизинга объемом более 1 млрд рублей, сумма полученных за 2020 г. лизинговых платежей составила 560 млн рублей.

Сделки лизинга заключаются с лизингополучателями из всех регионов Российской Федерации. Основная географическая концентрация лизингополучателей находится в г. Москве – 67% объема нового бизнеса по итогам 2020г. и в Центральном федеральном округе (без учета г. Москвы) - 23%.

Диверсификация лизингополучателей оценивается как высокая, максимальная задолженность на одного лизингополучателя не превышает 14% от общего объема лизингового портфеля. По видам предметов лизинга, лизинговый портфель распределяется следующим образом:

- автотранспорт- 53%
- железнодорожный транспорт - 6%.
- полиграфическое оборудование – 4%
- телекоммуникационное оборудование - 14%
- пищевое и холодильное оборудование – 7%
- спецтехника и прочее оборудование –6%
- недвижимость – 10%

Нашими клиентами являются компании и индивидуальные предприниматели, которые с уверенностью смотрят в будущее. Компания ориентирована на клиентов малого и среднего бизнеса, как самый инвестиционно-привлекательный и перспективный сегмент.

Репутация Компании основана на профессионализме и опыте сотрудников, устойчивости на рынке оказываемых услуг.

Основными конкурентами являются федеральные лизинговые компании – АО ВТБ-Лизинг, АО «ЛК «Европлан», Газпромбанк-Автолизинг, ООО «РЕСО-Лизинг». В рамках более дешевого фондирования такие компании предлагают потенциальным лизингополучателям возможность оформить сделку с наименьшим удорожанием. Мы, в свою очередь, готовы предложить клиентам индивидуальный подход и понимание целей, задач и решений в лизинге автомобилей премиум сегмента.

Региональные компании не являются существенными конкурентами, так как не оказывают существенного влияния на конкурентную среду.

По данным рейтингов Эксперт РА за 2020 год компания входит:

- ТОП-35 лизинговых компаний по лизингу легкового автотранспорта;
- ТОП-30 лизинговых компаний по лизингу телекоммуникационного оборудования;
- ТОП-10 лизинговых компаний по лизингу недвижимости;
- ТОП-20 лизинговых компаний по лизингу оборудования для пищевой промышленности, вкл. холодильное и оборудование для ресторанов;
- ТОП-60 лизинговых компаний по лизингу грузового автотранспорта.

1.5. Описание структуры эмитента (группы/холдинга, в которую входит эмитент, подконтрольные организации и зависимые общества), имеющее по мнению эмитента значение для принятия инвестиционных решений.

Эмитент не входит в группы и в холдинги. Дочерние и (или) зависимые общества Эмитента отсутствуют. Подконтрольные организации Эмитента отсутствуют.

1.6. Структура участников (бенефициары и доли их прямого или косвенного владения в капитале эмитента), сведения об органах управления (совет директоров, коллегиальный исполнительный орган) и сведения о руководстве (топ-менеджменте) эмитента.

1.6.1. Структура участников эмитента

Эмитент имеет 2 участников:

- **Добринская Светлана Александровна, доля собственности 51,20% уставного капитала;**
- **Добринский Кирилл Владимирович, доля собственности 48,80% уставного капитала.**

1.6.2. Сведения об органах управления (совет директоров, коллегиальный исполнительный орган) и сведения о руководстве (топ-менеджменте) эмитента.

В соответствии с Уставом высшим органом управления Общества является общее собрание участников Общества.

Руководство текущей деятельностью Общества осуществляется единоличным исполнительным органом Общества – Генеральным директором, который подотчетен общему собранию участников.

Генеральным директором с 2004 года является Добринский Кирилл Владимирович.

Закончил Финансовую академию при Правительстве Российской Федерации.

С 2009 года член Подкомитета по лизингу Торгово-промышленной палаты Российской Федерации.

В 2009 – 2011гг. прошёл программу Executive MBA «Стратегическое управление» в ИБДА РАНХиГС.

В 2017 году прошел программу «Практикум для директоров» в Московской школе управления «Сколково».

Совет директоров и коллегиальный исполнительный орган Общества Уставом не предусмотрены.

1.7. Сведения о кредитных рейтингах эмитента (ценных бумаг эмитента).

У Эмитента и ценных бумаг Эмитента отсутствуют кредитные рейтинги.

2. Сведения о финансово-хозяйственной деятельности и финансовом состоянии эмитента:

2.1. Операционная деятельность (основная деятельность, приносящая выручку) эмитента (основные виды, географические регионы, иная информация) в динамике за последние 3 года.

Основными поставщиками являются компании крупнейшие официальные дилеры, партнёры, представители производителей объектов лизинга. Диверсификация лизингового портфеля оценивается как высокая. В портфеле Компании более 430 действующих договоров лизинга, более 150 уникальных лизингополучателей из различных направлений деятельности.

Сделки лизинга заключаются с лизингополучателями из всех регионов Российской Федерации. Основная географическая концентрация лизингополучателей находится в г. Москве и МО – 67% объема нового бизнеса по итогам 3 мес.2021г.

100% выручки приносит оказание услуг лизинга и исполнение сопутствующих договоров.

Бухгалтерская отчетность Компании за 2016-2020 годы и 3 месяца 2021 года раскрыта на странице Эмитента <http://e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=37215&type=3>.

Основные показатели деятельности:

Показатель	2018	2019	2020	3 мес 2021
Объем лизингового портфеля, млн руб.	772	1 055	1 288	1 254
Количество действующих лизинговых договоров, шт.	390	415	448	437
Сумма новых лизинговых договоров, млн руб.	626	1 080	1 068	186
Средняя сумма сделки, млн руб.	4,21	5,07	6,4	6,67
Уровень просроченной задолженности, %	2,69%	2,40%	4,46%	4,76%
Выручка от основной деятельности (финансовый лизинг), млн руб.	527,23	566,48	704,57	192,65

<i>Прибыль (убыток) по отчетности РСБУ до налогообложения, млн. руб.</i>	8,86	11,11	10,73	3,52
<i>Соотношение: Заемные средства/Баланс</i>	45%	48%	54%	55%

2.2. Оценка финансового состояния эмитента в динамике за последние 3 года.

Адреса страниц в сети Интернет, на которой размещена бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента, на основе которой были рассчитаны приведенные показатели:

<http://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=37215;>

<https://www.balti.ru/investoram/otchety/index.htm>

Бизнес Эмитента заключается в предоставлении услуг финансового лизинга юридическим лицам. Лизинг позволяет не отвлекать денежные средства из оборотного капитала лизингополучателей, а также снизить уровень долговой нагрузки, отражённой в бухгалтерской (финансовой) отчетности, оптимизировать бухгалтерскую отчетность в части отражения затрат, налогов. Лизинговое имущество является собственностью Эмитента, который имеет возможность продать имущество с прибылью, как следствие - уровень дефолтов минимальный.

Показатели финансовой деятельности Эмитента:

Показатель (тыс. руб.)	2018	2019	2020	1 кв. 2021	Для сравнения 1 кв. 2020*
<i>Валюта баланса</i>	1 012 364	1 196 265	1 518 710	1 484 704	1 346 899
<i>Доходные вложения в материальные ценности (остаточная балансовая стоимость объектов лизинга)</i>	721 466	861 497	954 014	956 374	944 143
<i>Стоимость приобретения объектов лизинга, в т.ч. НДС</i>	1 679 814	1 988 543	2 113 389	2 130 515	1 743 299
<i>Собственный капитал</i>	271 291	280 321	273 827	276 630	281 905
<i>Собственные средства</i>	472 682,5	396 360	376 806	342 658	351 984
<i>Дебиторская задолженность</i>	246 798	276 795	340 567	408 236	289 595
<i>Кредиторская задолженность</i>	274 235	329 811	390 582	373 600	329 396
<i>Финансовый долг</i>	452 844	574 479	817 350	823 205	721 326
<i>Финансовый долг по займам от руководства и учредителей</i>	200 711,5	116 039	102 979	66 028	70 079
<i>Чистый финансовый долг</i>	252 132,5	458 440	714 371	757 177	651 247
<i>Выручка</i>	527 231	566 477	704 573	192 652	154 660
<i>Валовая Прибыль</i>	118 295	132 529	167 859	48 816	41 923
<i>Валовая рентабельность</i>	22%	23%	24%	25%	27%
<i>ЕБИТДА</i>	411 894	471 479	441 126	474 430	497 574
<i>Маржа ЕБИТДА</i>	78%	83%	63%	64%	84%
<i>Чистая прибыль</i>	6 311	8 352	8 505	2 805	1 585
<i>Долг/ ЕБИТДА</i>	1,1	1,2	1,8	1,74	1,45

<i>Собственный капитал/долг</i>	60%	49%	34%	34%	39%
<i>Собственные средства / долг</i>	187,5%	86,46%	52,75%	45,25%	54,05%

* Для оценки финансовых результатов за 3 месяца 2021 года приведены аналогичные показатели за 3 месяца 2020г. Следует учитывать, что если рассматривать показатели двух кварталов года относительно годовых показателей, то сравнение будет не точным, т.к. в силу специфики бизнеса, в 1 квартале года данные значительно меняются.

Показатель «Собственный капитал» Компании – сумма, отраженная в строке 1300 Бухгалтерского баланса, подготовленного по РСБУ (раздел III «Капитал и резервы»), то есть та часть пассивов, которая профинансирована за счет уставного капитала, а также за счет нераспределённой чистой прибыли.

Показатель «Собственные средства» Компании сумма, отраженная в строке 1300 Бухгалтерского баланса, а также сумма из строк 1410 и 1510 Бухгалтерского баланса приходящаяся на внутренние займы Компании от учредителей и руководства компании.

Показатель «Финансовый долг» отражает кредиты и займы Эмитента, по которым начисляются проценты. Долгосрочный (свыше года) финансовый долг отражен в строке 1410 Бухгалтерского баланса, подготовленного по РСБУ. Краткосрочный (до года) финансовый долг отражен в строке 1510 Бухгалтерского баланса, подготовленного по РСБУ.

Показатель «Чистый финансовый долг» отражает кредиты и займы Эмитента из строки 1410 и 1510 Бухгалтерского баланса за вычетом внутренних займов Эмитента от учредителей и руководства Компании.

Показатель «Валовая рентабельность» рассчитан как отношение Валовой прибыли к Выручке.

Показатель EBITDA (прибыль до вычета процентов, налогов и амортизации) - показывает финансовый результат основной операционной деятельности Компании, Данный показатель рассчитывается исходя из данных Отчета о финансовых результатах (форма №2): чистая прибыль (строка 2400) плюс налог на прибыль (строка 2410), плюс проценты к уплате (строка 2330) и плюс амортизация за соответствующий период. EBITDA позволяет грубо оценить денежный поток, исключив такую «неденежную» статью расходов как амортизация. Показатель полезен при сравнении предприятий одной отрасли, но имеющих различную структуру капитала.

Показатель «Маржа EBITDA» - показывает меру прибыльности компании. Рассчитывается, как отношение EBITDA и выручки. Маржа по EBITDA отражает операционную прибыльность компании, т.к. показывает долю выручки, которая конвертируется в прибыль до вычета неоперационных расходов, таких как амортизация, процентные платежи и налоги. Маржа по EBITDA позволяет проводить сравнение компаний, т.к. устраняет эффекты финансового рычага, амортизации и налогов. Чем выше данный показатель, тем лучше.

Показатель «Долг/EBITDA» - это показатель долговой нагрузки на организацию, ее способности погасить имеющиеся обязательства (платежеспособности). Рассчитан как отношение Финансового долга к EBITDA.

Показатель «Собственный капитал/Долг» рассчитан как отношение Собственного капитал к Финансовому долгу (долгосрочному и краткосрочному). Эмитент обладает высоким показателем обеспеченности собственными средствами.

Показатель «Собственные средства / Долг» рассчитан как отношение Собственных средств к Чистому финансовому долгу. Эмитент обладает высоким показателем обеспеченности собственными средствами.

Показатель «Задолженность по кредитам банкам» отражает краткосрочный и долгосрочный кредитный долг Эмитента. Свидетельствует о низкой долговой нагрузке Эмитента и большом свободном ежемесячном денежном потоке.

Лизинговый портфель Эмитента состоит из новых и б/у легковых автомобилей, грузового автотранспорта, оборудования, спецтехники, которые находятся в собственности Компании и являются залоговым обеспечением по привлеченным кредитам. Соответственно, в связи с низкой кредитной нагрузкой – более 90% активов компании без обременений.

Все предметы лизинга ликвидны на рынке, могут быть проданы оперативно по цене, превышающей остаточную лизинговую стоимость.

Анализ финансовой отчетности (по состоянию на 01.04.2021)

Основную часть внеоборотных активов Компании составляют основные средства и доходные вложения в материальные ценности (лизинговые сделки). Оборотные активы состоят из запасов, денежных средств, из дебиторской задолженности, и прочих оборотных активов. Пассивы баланса состоят из собственного капитала, долгосрочных обязательств и краткосрочных обязательств.

Собственный капитал состоит из нераспределенной прибыли, уставного капитала и резервного капитала.

Долгосрочные обязательства представлены заемными средствами в виде банковских кредитов, займов и облигаций.

Использование займов руководства и участников Компании значительно повышает ее собственные средства, общий объем которых - 343 млн руб. – составляет значительную часть пассивов бухгалтерского баланса. Соотношение собственных средств и совокупного долга на уровне 45% позволяет Компании обеспечивать свою финансовую устойчивость на высоком уровне.

Краткосрочные обязательства состоят из кредиторской задолженности, которая возникает перед поставщиками за счет получения отсрочки за оборудование и транспорт для целей лизинга и краткосрочных кредитов, и займов.

Основная часть кредиторской задолженности возникает перед поставщиками за счет получения отсрочки за оборудование и транспорт для целей лизинга. Авансы по договорам лизинга отражаются до момента выкупа части стоимости имущества в размере авансового платежа. Просроченная кредиторская задолженность отсутствует.

По итогам 2020 года выручка и лизинговый портфель выросли. Компания рассчитывает на умеренный рост выручки и по итогам 2021-2022гг. Объем нового бизнеса в 2021 году планируется в размере 900 млн. рублей.

Новые источники финансирования в виде облигационных займов параллельно банковским кредитам позволили Компании последовательно наращивать количество заключаемых сделок и объем лизингового портфеля и, соответственно, как следствие – выручку и прибыль от основной деятельности.

В течение всего периода Компания работает с прибылью, размер чистой прибыли Компании за 2018 год – 6 311 тыс. руб., за 2019 год – 8 352 тыс., за 2020 год – 8 505 тыс. руб.

Эмитент обладает высоким показателем обеспеченности собственными средствами.

Лизинговый портфель Эмитента состоит из новых и б/у легковых автомобилей, грузового автотранспорта, оборудования, спецтехники, которые находятся в собственности Компании и являются залоговым обеспечением по привлеченным кредитам. Соответственно, в связи с низкой кредитной нагрузкой – более 90% активов компании без обременений.

Все предметы лизинга ликвидны на рынке, могут быть проданы оперативно по цене, превышающей остаточную лизинговую стоимость.

Собственные средства Компании на 01.04.2021г. составляют чуть более 340 млн рублей, что соответствует 23% валюты баланса и около 25% текущего лизингового портфеля. Большинство конкурентов имеют долю собственных средств не более 20%.

Меры (действия), предпринимаемые эмитентом (которые планирует предпринять эмитент в будущем), для их улучшения и (или) сокращения факторов, негативно влияющих на финансовые показатели.

Финансовое положение Компании характеризуется как устойчивое.

Для снижения возможных рисков принимаются следующие меры:

- Детальный анализ Финансово-хозяйственной деятельности лизингополучателя.
- Проверка поставщика.
- Структуризация лизинговой сделки.
- Сопровождение лизингового портфеля.
- Оперативность реагирования на нарушение условий договоров.

Для обеспечения обязательств клиента и минимизации рисков также используются разные виды обеспечения:

- авансовые лизинговые платежи;
- поручительства третьих лиц, контролирующих лизингополучателя (более 75% лизинговых договоров имеют поручительства физических лиц);

- возможность беспорядочного списания средств с расчетных счетов Лизингополучателя;
- возможность одностороннего расторжения договора лизинга лизингодателем в случае нарушений со стороны лизингополучателя
- всё имущество на 100% застраховано в крупнейших страховых компаниях (Ингосстрах, Росгострах, Ресо-гарантия, Альфа Страхование).

2.3. Структура активов, обязательств, собственного капитала эмитента в динамике за последние 3 года.

<i>тыс. руб.</i>				
<i>Показатели</i>	2018	2019	2020	1 кв. 2021
АКТИВЫ				
<i>Нематериальные активы</i>				-
<i>Основные средства</i>	5 673	122	6 966	6 671
<i>Доходные вложения в МЦ</i>	721 466	861 497	954 014	956 374
<i>Запасы</i>	6982	1182	40	40
<i>Дебиторская задолженность</i>	246 798	276 795	340 567	408 236
<i>Финансовые вложения</i>	5 000	39 000	82 076	78 131
<i>Денежные средства и эквиваленты</i>	15 874	14 201	113 730	26 830
<i>Прочие активы</i>	10 571	3 468	21 317	8 422
Итого	1 012 364	1 196 265	1 518 710	1 484 704
ПАССИВЫ				
<i>Займы и кредиты</i>	452 844	574 479	817 350	823 205
<i>Кредиторская задолженность</i>	274 235	329 811	390 582	373 600
<i>Уставный капитал</i>	130 000	130 000	130 000	130 000
<i>Резервный капитал</i>	50 000	50 000	50 000	50 000
<i>Нераспределенная прибыль</i>	91 971	100 321	93 827	96 630
<i>Прочие пассивы</i>	13 314	11 654	36 951	11 269
Итого	1 012 364	1 196 265	1 518 710	1 484 704

<i>%</i>				
<i>Показатели</i>	2018	2019	2020	1 кв. 2021
АКТИВЫ				
<i>Нематериальные активы</i>				
<i>Основные средства</i>	0,56%	0,01%	0,46%	0,45%
<i>Доходные вложения в МЦ</i>	71,27%	72,02%	62,82%	64,42%
<i>Запасы</i>	0,69%	0,10%	0,00%	0,00%
<i>Дебиторская задолженность</i>	24,38%	23,14%	22,42%	27,50%
<i>Финансовые вложения</i>	0,49%	3,26%	5,40%	5,26%
<i>Денежные средства и эквиваленты</i>	1,57%	1,19%	7,49%	1,81%
<i>Прочие активы</i>	1,04%	0,29%	1,40%	0,57%
Итого	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
ПАССИВЫ				
<i>Займы и кредиты</i>	44,73%	48,02%	53,82%	55,45%
<i>Кредиторская задолженность</i>	27,09%	27,57%	25,72%	25,16%
<i>Уставный капитал</i>	12,84%	10,87%	8,56%	8,76%
<i>Резервный капитал</i>	4,94%	4,18%	3,29%	3,37%
<i>Нераспределенная прибыль</i>	9,08%	8,39%	6,18%	6,51%
<i>Прочие пассивы</i>	1,32%	0,97%	2,43%	0,76%
Итого	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

2.4. Кредитная история эмитента за последние 3 года.

На текущий момент кредитный портфель Эмитента состоит из краткосрочных (до 1 года) и долгосрочных (свыше 1 года) банковских кредитов и облигационных займов, займов от частных инвесторов.

Банковские кредиты и займы в основной массе выданы под 10-12% годовых. Каждый кредит выдаётся под залог предмета лизинга. Эмитент имеет безупречную кредитную историю. Общая сумма привлеченных кредитов за годы деятельности Компании составила около 3,3 млрд рублей. За всё время деятельности Компании не было допущено ни одной просрочки, все кредиты были погашены в срок на 100% денежными средствами, без просрочек и реструктуризаций долга. Платежи по кредитным договорам осуществляются в срок и в полном объеме. Обязательства по займам так же выполняются своевременно.

Эмитент имеет кредитную историю в следующих банках: Сбербанк (за всего годы деятельности привлечено 664 млн рублей), Углеметбанк (954 млн руб.), Липецккомбанк (790 млн руб.), ВТБ (214 млн руб.), МСП Банк (341 млн руб.), Росбанк (200млн руб.).

Целевое использование кредитных средств - приобретение имущества для целей передачи в лизинг.

Общая задолженность перед банками по состоянию на 01.04.2021 г составляет 39 831 тыс. руб.

Суммарные кредиты банков за 2018-2021 годы представлены в таблице:

<i>Наименование кредитной организации</i>	<i>Привлечено кредитов за 2018, млн руб.</i>	<i>Привлечено кредитов за 2019, млн руб.</i>	<i>Привлечено кредитов за 2020, млн руб.</i>	<i>Привлечено кредитов за 2021, млн руб.</i>
<i>ВТБ</i>	0	0	0	0
<i>Углеметбанк</i>	85	28	0	124
<i>Липецккомбанк (Группа Zenit)</i>	25	0	0	0
<i>МСП банк</i>	0	0	0	0
<i>Кранбанк</i>	0	11	0	0

Сумма облигационных займов в обращении на 01.04.2021 г. – 590 млн. руб.

2.5. Основные кредиторы и дебиторы эмитента на последнюю отчетную дату.

На отчетную дату 01.04.2021г. совокупная дебиторская задолженность составляла 408 236 тыс. руб. Дебиторская задолженность представляет собой обязательства по договорам лизинга, авансы поставщикам предметов лизинга, расчёты по налогам и сборам, расчеты по соц. страхованию и пр.

На отчетную дату 01.04.2021 г. совокупная кредиторская задолженность составляла 373 600 тыс. руб. Кредиторскую задолженность составляют обязательства по договорам, по которым оборудование и услуги поставлены до полной оплаты, незначительные части авансов по договорам лизинга и пр.

Информация по основным дебиторам и кредиторам по состоянию на 01.04.2021 г.:

<i>Наименование дебитора</i>	<i>Сумма дебиторской задолженности, тыс. руб.</i>
<i>ЗАО "БАШНЯ ФЕДЕРАЦИЯ"</i>	95 000
<i>ООО «ТИ ТИ ДЖИ»</i>	20 952
<i>ООО "МАН ЦЕНТР ЧЕЛЯБИНСК"</i>	19 242

<i>Наименование кредитора</i>	<i>Сумма кредиторской задолженности, тыс. руб.</i>
<i>АО «ЭЛЕКТРОСВЯЗЬ»</i>	53 942
<i>ООО «ПОЛЯНА»</i>	39 594
<i>ООО "ЖЕЛЕЗНОГОРСКАЯ АПТЕКА"</i>	31 366

Остаток основного долга по кредитам по состоянию на 01.04.2021г.:

<i>Наименование кредитной организации</i>	<i>Сумма основного долга, тыс. руб.</i>
Углеметбанк	39 831

2.6. Описание судебных процессов (в случае их наличия), в которых участвует эмитент и которые могут существенно повлиять на финансовое состояние эмитента.

Судебных процессов, которые могут существенно повлиять на финансовое состояние эмитента, нет.

3. Сведения о размещаемых ценных бумагах эмитента и исполнении обязательств по ним:

3.1. Основные сведения о размещаемых (размещенных) эмитентом ценных бумагах, в отношении которых составлен инвестиционный меморандум:

Основные сведения о размещаемых эмитентом ценных бумагах, в отношении которых составлен настоящий Инвестиционный меморандум, содержатся в эмиссионных документах, размещенных по следующему адресу: <http://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=37215>.

3.2. Цели эмиссии ценных бумаг и планы по направлению полученных от размещения ценных бумаг денежных средств (указывается при размещении).

Средства, полученные от размещения биржевых облигаций, предполагается направить на финансирование хозяйственной деятельности Эмитента и развитие бизнеса.

Эмитент не предполагает использование привлеченных средств на финансирование определенной сделки (взаимосвязанных сделок) или иной операции.

3.3. Источники исполнения обязательств по ценным бумагам.

Источником исполнения обязательств по ценным бумагам является основная деятельность Эмитента. Непрерывный денежный поток лизинговых поступлений в рамках действующего лизингового портфеля обеспечивает исполнение всех имеющихся обязательств эмитента. С учетом привлекаемых денежных средств запланирован рост лизингового портфеля и, как следствие, повышение доходности операционной деятельности Эмитента.

3.4. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью эмитента, которые могут влиять на исполнение обязательств по ценным бумагам, включая существующие и потенциальные риски. Политика эмитента в области управления рисками.

Эмитент не ведет деятельность на внешних рынках, поэтому риски описываются только для внутреннего рынка.

Политика эмитента в области управления рисками:

Политика Эмитента по управлению рисками проводится с целью выявления и анализа рисков, связанных с деятельностью Эмитента, установления допустимых предельных значений риска и соответствующих механизмов контроля, а также для мониторинга рисков и соблюдения установленных ограничений. Политика и системы управления рисками регулярно анализируются на предмет необходимости внесения изменений в связи с изменениями рыночных условий и деятельности Эмитента.

В случае возникновения одного или нескольких перечисленных ниже рисков, Эмитент предпримет все возможные меры по ограничению их негативного влияния. Определение в настоящее время конкретных действий и обязательств Эмитента при наступлении какого-либо из перечисленных в факторах риска событий не представляется возможным, так как разработка адекватных соответствующим событиям мер затруднена неопределенностью развития ситуации в будущем. Параметры проводимых мероприятий будут зависеть от особенностей создавшейся ситуации в каждом конкретном случае. Эмитент не может гарантировать, что действия, направленные на преодоление возникших негативных изменений, приведут к существенному изменению ситуации, поскольку большинство приведенных рисков находится вне контроля Эмитента.

Страновые риски

Компания зарегистрирована в г. Москва и осуществляет свою деятельность в Российской Федерации, главным образом, в динамично развивающихся регионах: Москве и Центральном Федеральном округе. Хозяйственная деятельность и получаемая Компанией прибыль в различной степени подвергаются влиянию политических, законодательных, финансовых и административных, а также экономических изменений, имеющих место в Российской Федерации. Современную политическую, равно как и экономическую, ситуацию в стране можно охарактеризовать как относительно стабильную. Российская экономика подвержена влиянию колебаний в мировой экономике, в особенности, колебаний уровня цен на нефть на мировом рынке. Особенностью текущего момента является то, что, начиная с марта 2014 г., страна подвержена влиянию политического и экономического кризиса в Украине в силу прямой и косвенной вовлеченности в него РФ, следствием чего стали экономические санкции со стороны мирового сообщества и ответные меры РФ, волатильность курса рубля, отток капитала из страны, что приводит к замедлению деловой активности, снижению возможности для роста инвестиций в экономику и увеличению рисков несбалансированности бюджета. С высокой вероятностью нельзя исключать введение в будущем новых санкций со стороны США, ЕС и Великобритании. Все перечисленное позволяет говорить о кризисных явлениях в экономике страны, результатом которых стал экономический спад, который, по мнению многих экспертов, продолжится достаточно длительным состоянием экономики, характеризующимся низкими темпами роста, не превышающими 2% в год.

По пересмотренной оценке Росстата, по итогам 2015 года ВВП РФ снизился на 2,8 % к предыдущему году, рост ВВП в последующие годы составил 0,3% в 2016 году и 1,6% в 2017г. По данным Росстата, по итогам 2018 года ВВП вырос на 2,3%, в 2019 вырос на 1,3%. Снижение ВВП в 2020 году на 3,1% связано с введенными ограничительными мерами, направленными на борьбу с коронавирусной инфекцией, и падением мирового спроса на энергоресурсы.

Инфляция потребительских цен по итогам 2012 г. составила 6,6%, 2013 г. - 6,5%, 2014 г. - 11,4%, 2015 г. - 12,9%, 2016 г. - 5,4 %, 2017 г. - 2,5%, 2018 г. – 4,3%, в 2019г. – 3%, в 2020г. – 4,9%. В России за последние годы произошло снижение уровня инфляции, но и при текущем ее уровне сохраняется наличие инфляционных рисков в стране, которые оказывают влияние на динамику потребительского спроса.

Эмитент учитывает возможные риски, связанные с экономической ситуацией в стране, при планировании операционной деятельности и финансово-экономических показателей.

Возможные негативные изменения в динамике экономического развития РФ и связанные с этим изменения курсов валют, и инфляционные риски могут оказать существенное влияние на деятельность Эмитента. В случае отрицательного влияния изменения ситуации в стране на деятельность компании Эмитент предполагает осуществить все действия, направленные на снижение влияния таких изменений на свою деятельность.

Отраслевые риски

Эмитент осуществляет свою деятельность на рынке лизинговых услуг Российской Федерации, поэтому он подвержен всем тем же рискам, которым подвержены любые субъекты предпринимательской деятельности в России.

Основные риски, способные отрицательно повлиять на деятельность Эмитента:

- риски, связанные с общим ухудшением экономической ситуации в стране и, как следствие, снижением инвестиционной и потребительской активности;*
- риски, связанные с функционированием банковской системы России: рост процентных ставок, сокращение источников финансирования;*
- риски, связанные с усилением конкуренции на рынке: изменение условий лизинга, усиление маркетинговой активности, появление дополнительных источников финансирования;*
- риски, связанные с появлением сильных конкурентов на рынке: крупных иностранных компаний, дочерних лизинговых компаний банков;*
- риски, связанные с негативными изменениями в законодательной базе;*
- риски, связанные с возможным снижением процентной маржи лизингового рынка в целом.*

Рынок лизинга в России имеет большой потенциал, т.к. спрос на финансирование со стороны потенциальных заемщиков остается достаточно высоким. Многолетний опыт работы Эмитента позволяет ему правильно и квалифицированно оценивать приходящих

клиентов и предлагать им оптимальные условия сотрудничества, тем самым обеспечивая своевременное выполнение лизингополучателем своих обязательств по договору лизинга.

По оценке Эмитента, указанные отраслевые риски не повлияют на исполнение Эмитентом обязательств по ценным бумагам Эмитента. Прогнозируемый объем поступлений лизинговых выплат по заключенным Эмитентом договорам лизинга обеспечивает исполнение обязательств по Облигациям.

Меры, предпринимаемые Эмитентом в случае возможных изменений в отрасли:

- пересмотр стратегии присутствия в региональных центрах России;
- пересмотр ценовой политики;
- введение дополнительных мер мониторинга платежной дисциплины клиентов;
- адаптация лизинговых продуктов к изменившемуся спросу;
- укрепление связей с поставщиками предметов лизинга.

Также следует отметить операционные и коммерческие риски, связанные непосредственно с деятельностью Компании, а именно:

- риски выхода на «просрочку» лизингополучателей;
- риски потери предмета лизинга;
- мошеннические действия со стороны лизингополучателей;
- риски, связанные со сложностями реализации изъятого предмета лизинга;
- риски низкого спроса (отсутствие запросов на новые лизинговые договора) со стороны лизингополучателей.

Компания организует бизнес-процессы таким образом, чтобы минимизировать указанные риски. С этой целью:

- финансируется только ликвидное имущество, имеющее устойчивый рынок сбыта;
- предметы лизинга являются собственностью Лизингодателя. Лизингодатель имеет право изъять и реализовать предмет лизинга в случае неплатежеспособности лизингополучателя;
- все предметы лизинга застрахованы от всех возможных рисков. Страхование позволяет перенести на страховщика большинство рисков повреждения и утраты, которые могут возникнуть в процессе эксплуатации предмета лизинга;
- при одобрении проекта проводится полная оценка кредитоспособности лизингополучателя;
- максимальный размер финансирования на одного лизингополучателя не более 14% от общего лизингового портфеля;
- в отношении предметов лизинга используется практика получения дополнительного обеспечения (поручительства конечных бенефициаров бизнеса лизингополучателей).

Среди иных рисков, способных повлиять на финансовое положение Компании, следует отметить:

Процентный риск

В результате воздействия общеэкономических и политических факторов может начать расти процентная ставка банковских кредитов как по новым заимствованиям, так и уже по действующим кредитным договорам. В таких обстоятельствах доход от лизинговой сделки может быть снижен.

С целью нивелирования риска, связанного с возможным ростом процентных ставок по кредитам и займам, Компания привязывает стоимость лизинговых услуг к стоимости финансирования на основе методов «издержки плюс». Кроме этого, для формирования текущего портфеля Эмитент использует разные виды источников средне- и долгосрочного прямого кредитования. Эти действия Эмитента значительно усиливают его ликвидную позицию и создают все возможности обслуживания кредиторской задолженности из получаемых лизинговых платежей по портфелю вне зависимости от заключения новых сделок или привлечения нового финансирования.

Валютный риск

Валютный риск предполагает:

- а) наличие валютных контрактов, по которым расчеты осуществляются в валюте;
- б) резкое изменение курса валюты, повлекшее ухудшение в экономике и банковском секторе.

Эмитент не подвержен валютным рискам и относит валютный риск к низкому уровню его возникновения.

Инфляционный риск

Реальный доход по Биржевым облигациям потенциально подвержен влиянию инфляции. Изменение покупательной способности рубля может оказать влияние на реальную доходность по ценным бумагам Эмитента и их привлекательность для инвесторов, однако данный риск рассматривается как относительно невысокий.

Анализ деятельности Эмитента за предшествующие периоды показал, что инфляция не имеет прямого влияния на поступление выручки от лизинговой деятельности. Эмитент не является конечным потребителем услуг, поэтому бремя инфляционного воздействия фактически перекладывается на лизингополучателей.

Повышение уровня инфляции не способно оказать прямое отрицательное влияние на рентабельность Общества. Инфляция может повлиять на рентабельность только в части нераспределенной прибыли, сберегаемой в денежной рублевой форме и не инвестированной в лизинговые контракты.

При этом для всей экономики Российской Федерации высокие значения инфляции могут иметь негативное влияние, что не может не сказаться на деятельности Эмитента, вследствие падения спроса на услуги Эмитента. В случае значительного снижения спроса на его услуги, Эмитент может пойти на сокращение объемов своей деятельности в части заключения новых сделок и сосредоточиться на обслуживании портфеля лизинговых контрактов, обеспеченных правом собственности на предметы лизинга. Благодаря ликвидной позиции Эмитента, где средний срок и структура погашения кредиторской задолженности Эмитента превосходят средний срок и структуру погашения текущих лизинговых платежей по действующему лизинговому портфелю, погашение займов возможно при приостановлении деятельности по новому лизинговому финансированию клиентов и работе на текущем лизинговом портфеле.

При росте инфляции Эмитент планирует уделить особое внимание повышению оборачиваемости оборотных активов в основном за счет изменения существующих договорных отношений с лизингополучателями с целью сокращения дебиторской задолженности. В целом, влияние инфляционных факторов на финансовую устойчивость Эмитента в перспективе не представляется значительным и прогнозируется при составлении финансовых планов компании. Нераспределенная прибыль, сберегаемая в денежной форме, может быть конвертирована в более стабильные валюты для целей нивелирования риска высокой инфляции.

Риски, связанные с изменением налогового законодательства:

Как и любой субъект хозяйственной деятельности, Эмитент является участником налоговых отношений. В настоящее время в Российской Федерации действует Налоговый кодекс и ряд законов, регулирующих различные налоги и сборы, устанавливаемые на федеральном уровне, уровне субъектов федерации и местном уровне. Применимые налоги включают в себя, в частности, налог на добавленную стоимость, налог на прибыль, налог на рекламу, налог на имущество, акцизы, единый социальный налог и иные налоги и сборы.

Изменение ставок по налогам, вменение дополнительных налоговых выплат Эмитентом рассматривается как средний риск, т.к. согласно условий действующих договоров лизинга Эмитент вправе в одностороннем порядке изменить график лизинговых платежей согласно и пропорционально увеличившейся налоговой нагрузке.

Правовой риск

Наличие правового риска для Эмитента обусловлено следующими факторами:

- несоответствием, существующим между Конституцией, федеральным и региональным законодательством, указами Президента и правительственными, министерскими и местными распоряжениями, решениями, постановлениями и другими актами;

- противоречиями между местными, региональными и федеральными правилами и положениями;

- недостаточной разработке процедуры банкротства и злоупотреблениями в данной сфере в мошеннических целях,

- внесение изменений в законодательство в части лизинговой деятельности.

Все вышеуказанные факторы способны повлиять на возможность Эмитентом реализовывать свои права по разрешениям и соглашениям Эмитента, и на возможности Эмитента по защите своих прав в суде.

3.5. Информация о всех размещенных ранее выпусках облигаций эмитента, с указанием информации об использовании привлеченных средств, поступивших от выпуска(ов) облигаций, а также приводится информация о выпусках облигаций, погашенных в течении последних 5 лет.

Эмитентом зарегистрирована Программа биржевых облигаций серии 001P, идентификационный номер 4-00417-R-001P-02E от 04.12.2018 г., в рамках которой размещены три выпуска биржевых облигаций:

Выпуск (серия)	Идентификационный номер	Срок размещения	Срок обращения	Объем выпуска	Купон, % годовых	Статус	Информация об использовании привлеченных средств
БО-П01	4B02-01-00417-R-001P	05.03.2019 - 29.05.2019	1092 дня	200 млн руб	14%	В обращении	Пополнение оборотного капитала с целью увеличения лизингового портфеля, а также частичное рефинансирование банковских кредитов
БО-П02	4B02-02-00417-R-001P	17.09.2019 - 07.02.2020	1800 дней	300 млн руб	12,5%	В обращении	Пополнение оборотного капитала с целью увеличения лизингового портфеля, а также частичное рефинансирование банковских кредитов
БО-П03	4B02-03-00417-R-001P	10.12.2020 – 29.03.2021	1 800 дней	200 млн руб	12%	В обращении	Пополнение оборотного капитала с целью увеличения лизингового портфеля, а также частичное рефинансирование банковских кредитов

4. Иная информация, указываемая по усмотрению эмитента.

Отсутствует.